

# Глобальные тенденции и развитие российского платного ТВ

Наталья Романова, региональный директор Irdeto, Россия



**В** последние годы наблюдается быстрое развитие СМИ и индустрии развлечений. Это вызвано изменением запросов клиентов и внедрением новых технологий. Многие глобальные операторы относятся к этим изменениям положительно, они создают и внедряют новые услуги и бизнес-модели, открывающие возможности для роста и повышения доходов. Без сомнения, глобальные изменения коснутся и России. А потому основные игроки, собравшись в Москве на выставку CSTB 2019, в числе обсуждаемых тем затронули изменения в контенте и предоставлении услуг, обеспечение эксплуатационной эффективности, цифровую трансформацию отрасли, перспективы OTT и UHD.

В мае 2018 года J'son & Partners Consulting отметила в анализе будущего российского рынка платного телевидения, что к 2020 году ожидается его рост до 110 млрд руб., а доходы от дополнительных услуг (VOD и PPV) возрастут на 40%. Эти прогнозы явно указывают на открывающееся в ближайшие годы перед российскими операторами богатство возможностей увеличения доходов и укрепления бизнеса за счет развития новых услуг и бизнес-моделей. Возможности российского рынка платного ТВ определяются проявившимися в недавнее время глобальными тенденциями.

## Обеспечение перехода на цифру

Поскольку переход российского рынка платного телевидения на цифровые технологии продолжается, для операторов важно делать это правильно, что позволит расширить спектр предлагаемых услуг. Многие российские операторы кабельных сетей, уже перешедшие на цифру, в основном используют

«открытую цифру». То есть потребители могут пользоваться услугами с помощью обычной кабельной приставки, без какой-либо защиты. А значит, такие операторы не отвечают требованиям, предъявляемым к просмотру premium-контента или предоставлению услуг для разных по доходу групп абонентов.

Если ранее premium-контент был недоступен по цене многим операторам из-за высоких минимальных гарантий, то переход от открытой модели к шифрованию позволяет решить проблему цены за счет взимания платы за отдельных абонентов. Чтобы создавать новые источники дохода, связанные с различными классами программ или услуг, операторы также должны иметь системы условного доступа (CAS), позволяющие управлять правами, которыми наделяются абоненты. Применение CAS позволит предоставлять абонентам с различными доходами разные пакеты, а операторам – приобретать premium-контент, который без такой защиты не может быть предложен. Условный доступ также помогает операторам бороться с пиратством.

Однако обеспечение качественного условного доступа может потребовать значительных вложений. Поэтому компания Irdeto предлагает на российском рынке облачный условный доступ – Cloud CA. Это вариант флагманского решения по обеспечению безопасности – Cloaked CA (бескарточной системы CAS). Cloud CA позволяет операторам получать популярный контент и обслуживать широкий набор устройств, то есть предлагать привлекательные услуги по конкурентоспособным ценам. Облачная CAS от Irdeto дает возможность операторам кабельных сетей малого и среднего размера применять модель «оплата по мере роста», обеспечи-

вая при этом безопасность высшего уровня и полную управляемость своих сетей за вполне приемлемую цену. Операторы будут платить только за тех абонентов, которые пользуются дополнительными пакетами, причем весьма разумную цену, благодаря чему они смогут полностью исключить в своих сетях нелегальные просмотры, более того – бесплатно. Помимо этого, если в будущем операторы решат установить свою собственную CAS, они смогут легко сделать это, не заменяя абонентских устройств. Несомненно, все это способствует росту рыночной стоимости оператора.

## Новые способы телепросмотра и изменение привычек аудитории

Сегодня, когда российские операторы кабельных сетей переходят на цифровые технологии, следует принять во внимание и воздействие OTT на рынок платных медиа-услуг. За последние годы в мире наблюдается стабильно интенсивный рост OTT-сервисов. Это способствует развитию индустрии платного ТВ, и если оператор хочет оставаться на плаву, он должен очень быстро реагировать на изменения. Запрос потребителей на услуги OTT даже заставил основных операторов телевидения включить эти услуги в предложения на основе своих телеприставок (STB), без чего сохранение абонентов и доли на рынке невозможно. Это понятно. Операторы осознают, что в настоящее время особое значение приобретает не только возможность выделиться на фоне остальных за счет своего контента, но и необходимость подстраиваться под запросы потребителей, которым нужен контент из различных источников. Российские операторы обязательно должны учитывать эти глобальные тенден-



ции, если они ищут способы не только сохранить, но и расширить свою абонентскую базу.

Контент также играет ключевую роль в любых предложениях платного ТВ, и поэтому, в дополнение к осознанию важности условного доступа с точки зрения получения premium-контента, операторы должны также учитывать возможности, заложенные в новых форматах, например, потенциал будущего роста запроса на контент 4K UHD. В глобальном масштабе наблюдается устойчивое движение в направлении UHD, и в среднесрочной перспективе этот формат станет преобладающим. OTT-операторы все чаще рассматривают возможности экономически эффективного предоставления 4K/UHD. А значит, открываются новые возможности для вещательных компаний и операторов кабельных сетей, поскольку они до сих пор придерживаются единственной жизнеспособной модели предоставления прямых UHD-трансляций, которые пока не окупаются.

### Гарантированное развитие бизнеса

Нет никаких сомнений, что запросы потребителей на контент меняются, и чтобы удовлетворять эти потребности, операторы во всем мире, включая и Россию, должны постоянно адаптироваться к этим изменениям.

В будущем российским операторам нужно будет обратиться к предложению гибридных телеприставок, обеспечивающих услуги как обычного линейного ТВ, так и OTT. Наиболее эффективным и оперативным способом обеспечения продолжительной эксплуатации телеприставок и формирования новых высокодоходных услуг может стать применение открытых платформ, обладающих не только надежной защитой, но и сулящих операторам различные текущие и перспективные выгоды. Например, в случае применения Android TV операторы смогут отдать дорогостоящую разработку новых приложений компании Google и получать эти функции бесплатно, сконцентрировав свои усилия на контенте и качестве обслуживания потребителей.

Если взглянуть в чуть более далекое будущее, можно увидеть новую потенциальную возможность для операторов платного ТВ, заключающуюся в разработке новых услуг и источников дохода, связанных с организацией шлюза для «умного» дома. Распространение «Интернета вещей» (IoT) и рост числа устройств для «умного» дома делает вполне логичным выбор операторов платного ТВ в качестве доверенного интерфейса между потребителем и миром IoT, поскольку именно операторы платного телевидения способ-

ны предоставить защищенные шлюзы для доступа к устройствам внутри дома. Вот та возможность, которую реализуют, например, глобальные операторы Deutsche Telekom и Comcast. Локальные российские операторы также могут по мере развития рынка выиграть от этого.

А чтобы это состоялось, операторы должны понимать, что основой для развертывания новых услуг и открытия новых источников дохода служит обеспечение полной безопасности. Безопасность, с одной стороны, должна быть полной, а с другой, – обеспечивать предоставление всех существующих и новых услуг. Такими качествами обладают программные решения обеспечения безопасности, которые легко обновлять по мере появления новых угроз, не затрагивая аппаратные средства. Сегодня под безопасностью высшего класса понимается полная защита, которой доверяют владельцы контента и которая распространяется на широковещательные услуги и OTT, а также полностью подавляет пиратство и предусматривает применение цифровых водяных знаков. Именно такая безопасность высшего класса позволит операторам наращивать доходы на основе новых открывающихся на рынках возможностей и уверенно расширять свой бизнес. ▶

## РЕШЕНИЕ «IRDETO HOSTED CA»

БЫСТРОЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИ ЭФФЕКТИВНОЕ  
ВНЕДРЕНИЕ СИСТЕМЫ УСЛОВНОГО  
ДОСТУПА МИРОВОГО КЛАССА ДЛЯ  
ЦИФРОВОГО КАБЕЛЬНОГО ТВ

**irdeto**  
Building a Secure Future.™

[www.irdeto.com](http://www.irdeto.com)

